



EVENTO NACIONAL DIPYME 2010

El 17 de julio, en el Centro de Convenciones Mapfre tuvo lugar, la habitual la Convención Nacional de Dipyme. Un año más esta "Gran Familia" se reunió para disfrutar de una jornada de formación y convivencia en la que no faltaron los momentos de reflexión; de alegría; de emoción y de sorpresas.

De hacer vivir y experimentar cada uno de esos momentos se encargaron los ponentes con sus intervenciones con las que demostraron que, de cada vez más, forman una empresa líder en el sector con un alto nivel de profesionalización y, lo más importante, formada por personas que creen y apuestan por un futuro mejor partiendo siempre de la base del trabajo en equipo, el esfuerzo y la honestidad.

La apertura del Evento, así como todas las introducciones a los diferentes apartados de la programación y presentaciones, corrieron a cargo de dos personas de importante relevancia en la empresa: Balbino Poncelas (Líder de Estructura) y Marisol Pulla (Golden de la Zona Centro). Ellos con su experiencia se encargaron de acercar cada uno de los ponentes al público asistente.

La primera sorpresa del Evento tuvo lugar con la aparición del personaje del film "La Guerra de las Galaxias", Darth Vader "El lado oscuro". Con este personaje, Carlos González inició su presentación de "Proceso Óptimo de la Gestión de Contratos", que utilizaba como punto de partida un "story board", en el que se describía la secuencia habitual de todo el procesamiento al que es sometido un contrato cuando llega a la Central de Dipyme. Toda esta parte "oscura", quizás hasta el día de la Convención desconocida por algunos, hace que el esfuerzo realizado por el distribuidor o distribuidora durante su jornada dé los resultados esperados y merecidos.

Así pues, Carlos González, con su explicación hizo ver que las personas que trabajan en el Dpto. de Operaciones de la Central de Dipyme, son una extensión de los equipos de distribuidores. Y que en esta "película", a diferencia de la Trilogía de George Lucas, no hay "malos", no hay "lado oscuro". Sino que también forman parte de este gran proyecto llamado Dipyme.

No faltó, el espacio dedicado a la aportación de opiniones, esta oportunidad la ofreció la mesa redonda, con formato de debate televisivo moderado por Carlos González, en la que se disertó sobre la cantidad y rapidez en la generación de contratos frente a la calidad de los mismos. Para ello se contó con la colaboración de personas con un gran nivel de experiencia y bagaje en la empresa: Marisol Pulla (Golden Zona Centro), José Pérez (Golden Zona Levante y PPNN Cataluña), Roberto Giménez (Golden Zona Cataluña), Illán Campoy (Silver Oficina Oporto de Madrid), Manuel Arratia (Black Valladolid y Salamanca) y Noelia Pulido (Black Oficina del Vallés). De sus intervenciones se derivaron algunas conclusiones las cuales servirían para pensar y reflexionar a todos los allí presentes.

La gran sorpresa de la jornada llegó con la asistencia de un invitado de honor: el Sr. Juan José Hidalgo, Presidente del Grupo Globalia el cual fue presentado por el Vicepresidente de Dipyme, Sr. Salvador García. Poder disfrutar de la intervención y escuchar de primera mano al Sr. Hidalgo fue una experiencia que difícilmente las personas que se encontraban en el Auditorio podrán olvidar. Con un discurso sencillo y accesible relató la experiencia de su vida, de cómo con perseverancia, trabajo y honestidad se pueden alcanzar los objetivos personales y profesionales. No importa dónde esté situado nuestro punto de partida si uno está dispuesto a trabajar y cree firmemente en lo que hace y en lo que quiere conseguir en la vida. La persona y el trabajo de Juan José Hidalgo siempre habían sido tomados como referencia de dogma en todos los eventos anteriores de Dipyme.

En la sección de Presentación de la Oportunidad de negocio, Lluç Aguilar (Director Comercial) expuso algunos aspectos muy significativos de Dipyme: sus orígenes, su liderazgo en España en el sector de venta directa, cuantas personas - entre distribuidores y empleados - forman parte de su proyecto, su Consejo Directivo formado por los mayores especialistas en venta directa, su infraestructura tecnológica...y un largo etc. que, una vez más, hizo tomar consciencia de quienes son y cómo trabajan. De toda esta información también se pudieron beneficiar a las personas invitadas que habían asistido a la Convención. Todo ello apoyado y secundado con la intervención y exposición del Sr. Antonio Vega, Director PDS Gran Público de Endesa.

El Director Comercial, Lluç Aguilar, también fue la persona encargada de hacer los reconocimientos a los nuevos distribuidores y distribuidoras que habían conseguido subir un eslabón más en la escalera de éxitos de Dipyme.

Después de siete horas de Evento, el Presidente de Dipyme, Sr. Manuel Vera, con una intervención fresca y espontánea consiguió mantener viva la atención de todos los asistentes. Un Discurso de Clausura, cuidadosamente elaborado, sobre el tema de la "Ética empresarial" hizo vivir momentos de introspección, de análisis personal en el comportamiento de las relaciones interpersonales en la empresa, con los clientes... Toda la exposición estuvo acompañada de una gran dosis de profesionalidad, nobleza y emotividad. Manuel Vera, como uno de los miembros fundadores de Dipyme, recordó como había empezado esta apasionante aventura llamada Dipyme; y cómo Dipyme había llegado a la posición de reconocimiento en el sector de venta directa que ostenta en estos momentos. Un camino en el que no han faltado los momentos difíciles pero que siempre se ha hecho creyendo en el proyecto y en todas las personas que trabajan y confían en Dipyme. Así pues, no se olvidó de nadie cuando fue el momento de agradecer la labor de las personas que forman parte del "engranaje" de esta "Gran Familia".

Y sin más preámbulos, los asistentes pudieron conocer de la mano del Presidente, Manuel Vera, del Vicepresidente, Salvador García y del Director Comercial, Lluç Aguilar, quienes habían sido los ganadores para disfrutar del Viaje Promocional de Dipyme a ¡¡ Brasil !!

Dipyme quisiera agradecer a todas y cada una de las personas, que han colaborado en el desarrollo y organización de este Evento, su trabajo e implicación para que se pudiera disfrutar de esta Convención Nacional.

Así como la asistencia al Evento y exposición del Director PDS Gran Público de Endesa, el Sr. Antonio Vega.

Y muy especialmente quisiera agradecer la presencia e intervención del Sr. Juan José Hidalgo, presidente de Globalia.

Porque Dipyme cree firmemente que "En la Unión está el Secreto", cuenta contigo y con tu trabajo en equipo para hacer que esta "Gran Familia" siga creciendo, día a día, a nivel personal y profesional.

